



ALS JIJ IN
BALANS WEET TE
BLIJVEN DAN BEN
JIJ DE ...

RELATIEBEHEERDER/VERKOOPADVISEUR m/v

die wij zoeken voor de regio Midden-Oost Nederland

Verantwoordelijkheden

In deze functie ben je zowel Relatiebeheerder als Verkoopadviseur. Als Relatiebeheerder ben je verantwoordelijk voor het behoud van de bestaande klanten in jouw rayon. Daarnaast bouw je d.m.v. gerichte adviezen de dienstverlening van Vendrig uit en vergroot je de klanttevredenheid.

- Je werkt probleemoplossend en maakt het onze klanten graag naar hun zin.
- Je bent verantwoordelijk voor een hoog serviceniveau bij de relaties in jouw rayon.

Als Verkoopadviseur ben je verantwoordelijk voor New Sales in jouw rayon. Vanuit een telemarketingbureau worden adressen aangeleverd die openstaan voor een oriënterend gesprek met Vendrig. Tevens zorg je zelf door middel van telefonische acquisitie voor afspraken met prospects.

- Daarnaast benader je vanuit een eigen netwerk potentiële klanten. Een netwerk binnen de industrie is dan ook een pré.
- Als verkoopadviseur New Sales adviseer je prospects inzake kledingpakket, schoonloopmatten en sanitaire hygiëne, aansluitend op de risico-inventarisatie van de prospect. Wij zorgen ervoor dat je de hoogte bent van verschillende textielkwaliteiten en hun eigenschappen om een adviserende rol hierin te kunnen vervullen. Naast textielkeuze speelt ook modellering een belangrijke rol.

- Je gaat inventief om met vragen van prospects.
- De orders/offerteaanvragen lever je aan d.m.v. ons CRM pakket.
- Je draagt zelf zorg voor een gedegen planning in het werkgebied met als doel de omzet- en margedoelstellingen te behalen.

Vendrig-IJsselstein B.V. behoort al jaren tot de top van de wasserijen en bedrijfskledingdienstverleners van Nederland. Met ruim 50 jaar ervaring en met meer dan 100 collega's zorgen wij ervoor dat de medewerkers van onze klanten steeds in representatieve bedrijfskleding gekleed zijn. Daarnaast levert Vendrig o.a. een uitgebreid pakket hygiëneartikelen zoals zeepdispensers, handdoekautomaten, luchtverfrissers, schoonloopmatten, vloerwissers, poetsdoeken enz.

Functie-eisen:

Je hebt een opleiding HBO genoten en je beschikt over bewezen verkoopervaring. Je bent in bezit van rijbewijs B en i.v.m. verhuur van de kleding is kennis van huur/lease constructies een pré. Vanzelfsprekend beschik je over uitstekende communicatieve vaardigheden, ben je initiatiefrijk en stressbestendig. Onze voorkeur gaat uit naar kandidaten die woonachtig zijn in de regio Zwolle, Apeldoorn, Deventer.

Wij werken 36 uur per week en uiteraard ontvang je een marktconform salaris, bonusregeling on target en uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden (laptop, telefoon, lease auto, onkostenvergoedingen). Een assessment kan onderdeel uitmaken van de sollicitatieprocedure.

Neem voor meer informatie contact op met Rien de Vries, commercieel directeur, telefoonnummer 030-2123000 of mail je sollicitatiebrief en CV naar ria.de.korte@vendrig.nl

Vendrig-IJsselstein B.V., www.vendrig.nl